

**Негосударственное образовательное учреждение  
дополнительного профессионального образования  
Московская Школа Управления «СКОЛКОВО»**

**УЧЕБНЫЙ ПЛАН  
программы повышения квалификации  
«Эффективные переговоры в сложной деловой среде»**

**Категория слушателей:** предприниматели и владельцы бизнеса, генеральные директора, руководители бизнес-подразделений, имеющие высшее/среднее профессиональное образование

**Срок освоения:** 27 часов

**Трудоемкость программы в зачетных единицах:** 1

**Режим обучения:** 3 дня, не более 10 часов в день

№ п/п	Наименование раздела	Трудоем- кость, час	Объем аудиторных часов			Внеаудиторная (самостоятельн- ая) работа
			всего	лекции	практические занятия	
1	2	3	4	5	6	7
1.	Архитектура деловых переговоров. Подготовка, команда, стратегия и концепции	10	8	4	4	2
2.	За столом переговоров. Инструменты и тактики. Психология и язык тела	8	8	5	3	0
3.	Создание конкурентного преимущества в переговорах. Влияние, убеждение, социальные сети и альянсы	9	8	4	4	1
	Итого часов	27	24	13	11	3
	Итоговая аттестация			Работа над кейсом		