

**Негосударственное образовательное учреждение
дополнительного профессионального образования
Московская Школа Управления «СКОЛКОВО»**

**КАЛЕНДАРНЫЙ УЧЕБНЫЙ ГРАФИК
программы повышения квалификации
«Эффективные переговоры в сложной деловой среде»**

№ п/п	Наименование раздела	Период обучения
1	2	3
1	Архитектура деловых переговоров. Подготовка, команда, стратегия и концепции	1-й день
2	За столом переговоров. Инструменты и тактики. Психология и язык тела	2-й день
3	Создание конкурентного преимущества в переговорах. Влияние, убеждение, социальные сети и альянсы	3-й день
4	Итоговая аттестация	Последний день программы