

КАЛЕНДАРНЫЙ УЧЕБНЫЙ ГРАФИК
программы повышения квалификации
«Сотрудник как клиент: драйверы, инструменты и метрики эффективности»

№ п/п	Наименование модуля / раздела	Период обучения
1	2	3
1.	Установка и проектирование	1-й день
2.	Маркетинговая составляющая в работе HR	1-й день
3.	Путь сотрудника (Employee Journey Map) в концепции управления персоналом	1-й и 2-й день
4.	Поиск, наем и адаптация	2-й день
5.	Мотивация и вовлеченность	3-й день
6.	Стратегия по управлению персоналом	3-й день
	Итоговая аттестация	3-й день